



矯正歯科医院経営の常識と非常識

— 医院経営を管理会計から考える —



セミナー概要

2021 **9/2** (THU) 19:00~20:00

・当日ライブ質疑応答あり

・**振り返り視聴あり**

(当日ご参加いただけなくても後日の視聴が可能です)



講師

株式会社Value Link 代表取締役
米国公認会計士 (U.S.C.P.A)

高橋 信也 先生

佐賀大学経済学部卒、モンタナ州立大会計学専攻。大手建設会社にて会社倒産を経験。倒産しない会社経営のためには数値でのマネジメントの必要性を痛感し、米国公認会計士 (U.S.C.P.A) を取得。複数のコンサルタント会社を経て、2006年、矯正歯科に特化したコンサルティング会社として株式会社Value Link を設立する。会社倒産で「売り上げは幸せをもたらしてくれないが、利益は幸せをもたらしてくれる」ことを経験し、「売り上げではなく利益」「一時的な改善ではなく、長期的な視点での安定した仕組みづくり」をコンセプトにしている。



講演内容

コロナ禍において消費者の行動変化で、歯列矯正のマーケットは拡大しています。マーケットの拡大に伴い、治療開始の人数が増えているクリニックが多いのではないのでしょうか。治療スタートの人数を増やしていくマーケティング活動だけではなく、治療の質を落とすことなく、生産性を上げていくマネジメントの強化が求められています。矯正歯科医院経営の常識と非常識、管理会計の視点から考えていきたいと思えます。



トピックス

- ・ 一般歯科医院経営との違い
- ・ 矯正歯科医院経営の収益構造
- ・ 矯正歯科医院の売上構成要素
- ・ トータルケアタイムとケア単価
- ・ チェアタイムマネジメント



オンラインセミナー
お申し込みはこちら

<http://go.3M.com/unitek-WebinarEntry2109>

